

## Verklaring op eer ivm de thuisverkoop

Sommige zelfstandige thuisverkopers –in het KB ook tussenpersonen genoemd- kunnen een inschrijving als handelsonderneming in de Kruispuntbank van Ondernemingen krijgen zonder daarvoor de basiskennis bedrijfsbeheer te moeten bewijzen of een machtiging ambulante handel te moeten aanvragen. Het KB beoogt dus zowel producten als diensten.

Bij het systeem zijn volgende drie partijen betrokken:

- de consument of gastheer/gastvrouw
- de tussenpersoon
- de organisator

Om de tussenpersoon te kunnen laten genieten van de vrijstelling van het bewijs van de basiskennis bedrijfsbeheer en van de machtiging ambulante handel, moet aan alle volgende **criteria** voldaan zijn :

- de verkoop moet plaatsvinden ten huize van de consument of gastheer/gastvrouw zelf. Verkopen in publieke ruimtes van privégebouwen (bijvoorbeeld de kantine van een vereniging) of in lokalen van de organisator van het systeem vallen buiten het toepassingsgebied. Voor deze verkopen blijft het bewijs van de basiskennis bedrijfsbeheer dus verplicht.
- de verkoop moet gesloten worden tussen de organisator van het systeem en de consument, en dat via de tussenpersoon. De organisator factureert rechtstreeks aan de consument. De tussenpersoon schrijft zelf geen facturen uit.
- de verkoop moet plaatsvinden na het maken van een afspraak met de tussenpersoon op initiatief van de consument of gastheer/gastvrouw. De deur-aan-deur-verkopen vallen dus buiten het toepassingsgebied. Het bewijs van de basiskennis bedrijfsbeheer blijft in dat geval verplicht.
- het mag niet gaan om het aanvaarden van een bezoeksaanbod dat de tussenpersoon telefonisch formuleerde. De tussenpersoon die telefonisch contact opneemt met potentiële klanten om hen een thuisbezoek aan te bieden om zijn product of dienst voor te stellen en eventueel te verkopen, valt buiten het toepassingsgebied en moet de basiskennis bedrijfsbeheer bewijzen.
- de tussenpersoon moet inlichtingen verstrekken over de voorgestelde producten en/of diensten en demonstreert het gebruik van het product of hij geeft enkel een demonstratie van het gebruik van het product. Het mag dus niet gaan om de zuivere verkoop op basis van inlichtingen waarover de consument of gastheer/gastvrouw reeds vóór de afspraak beschikte.
- de verkochte producten of diensten moeten producten of diensten van de organisator van het systeem zijn of mogen alleen onder zijn merk of symbool verkocht worden. Het mag niet gaan om de kleinhandel in producten zonder band met de organisator van het systeem.
- indien de tussenpersoon toch zelf producten aankoopt om ze door te verkopen, kan hij enkel van de vrijstelling van het bewijs van de basiskennis bedrijfsbeheer genieten indien hij die producten pas aankoopt bij de organisator van het systeem nadat de consument of gastheer/gastvrouw ze besteld heeft. De tussenpersoon die zelf een stock aanlegt, kan niet genieten van de vrijstelling.
- de tussenpersoon mag niet van de gelegenheid gebruik maken om andere producten of diensten voor eigen rekening aan te bieden. Het is niet verboden om voor organisatoren van meerdere systemen op het zelfde ogenblik op te treden.

Bij de thuisverkoop moet het niet noodzakelijk gaan over een gelijktijdig contact met meerdere potentiële klanten (een "party") of een loutere demonstratie.

Wanneer het om producten gaat, moet het ondernemingsloket de nace-code 47990 (overige detailhandel, niet in winkels) gebruiken. Ingeval van diensten moet de overeenstemmende code worden gebruikt. De diensten die niet uitdrukkelijk vermeld zijn onder een nace-code, worden ingeschreven onder de code die er het best bij aanleunt. Voor de tussenpersonen die telecommunicatiediensten aanbieden is dat bijvoorbeeld code 61200.

**Ik verklaar hierbij op eer op de hoogte te zijn van de reglementering en enkel die activiteiten te stellen die vallen onder de reglementering van de thuisverkoop.**

Naam:

Datum:

Handtekening: